



Unsere stark wachsende Laborgruppe bietet weltweit ein umfassendes analytisches Leistungsspektrum für Agrar, Umwelt und Lebensmittel an. Mit über 2000 Mitarbeitern in nahezu 30 europäischen Niederlassungen zählen wir zu den Marktführern unserer Branche.

Für die Übernahme und den Ausbau der überaus erfolgreichen Vertriebsregion Baden-Württemberg suchen wir ab sofort einen

Sales-Manager (m/w/d) im Innendienst

für Laboranalytik im Kommunalbereich (Ver- und Entsorgung sowie Immobilienwirtschaft)

IHRE VERANTWORTUNG:

- Sie recherchieren und akquirieren Neukunden für Analytik von Wasser, Abwasser, Klärschlamm und Hausinstallationen (Legionellen).
- Sie arbeiten eng mit der Kundenbetreuung an den Laborstandorten zusammen.
- Sie planen Ihren Umsatz und führen ein regelmäßiges Controlling Ihrer Umsatzzahlen durch.
- Sie arbeiten als Teamplayer im „Vertriebsteam Kommunal“.
- Sie sind fachlich versiert und offerieren unseren Kunden die geeignete Analytik und Servicetools.
- Sie besuchen relevante A-Kunden.

IHR PROFIL:

- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung mit erklärungsbedürftigen, technischen Dienstleistungen
- Bachelor oder höherwertige Ausbildung bevorzugt mit naturwissenschaftlichem Hintergrund
- Kundenorientiertes Verhalten sowie gepflegtes und sicheres Auftreten
- Freude am Verkaufen zeichnet Sie aus
- Sie wohnen in Baden-Württemberg
- Sie verfügen über gute PC-Kenntnisse und Führerschein Klasse B

IHR PLUS:

- + Außertarifliche Bezahlung
- + Flexible Arbeitseinteilung
- + Teamwork in einem aufgeschlossenen und kollegialen Team
- + Umfassende Einarbeitung mit einem mehrwöchigen Traineeprogramm
- + Flache Hierarchien und transparente Entscheidungen
- + Homeoffice

IHR KONTAKT:

Andreas Knollmeyer
Kennwort: KOMM-Sales BW

bewerbung@agrolab.de

**IHR PLUS:
LABORE,
DIE IN JEDER
HINSICHT
MEHR BIETEN.**