



AGROLAB is een toonaangevende en innovatieve groep bedrijven voor analytische diensten. Onze laboratoria zijn gespecialiseerd in een breed scala van landbouw-, milieu- en voedingsanalyse. Ons doel is het leveren van betrouwbare resultaten tegen competitieve voorwaarden in tijd en prijs. Met meer dan 2000 medewerkers in 28 Europese kantoren behoren wij tot de marktleiders in onze sector.

Wij willen onze leidende positie uitbreiden en zijn op zoek naar een

SALES MANAGER (m/v/d) voor Milieu in Nederland

JOUW TAKEN:

- Stimuleren van verkoopactiviteiten en -volumes om ervoor te zorgen dat de sales targets van bestaande klanten worden gehaald.
- Acquisitie van nieuwe klanten.
- Markten en klanten volgen om een op toegevoegde waarde gebaseerde strategie op te bouwen.

JOUW PROFIEL

- Je beschikt over een HBO werk- en denkniveau met een chemische achtergrond,
- Je hebt uitstekende kennis van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift,
- Ruime verkoopervaring (5 jaar verkoopervaring zou mooi zijn), laboratoriumwereld/analyse is een voorkeur,
- Je bent klantgericht en beschikt over overtuigingskracht. Je bent daarnaast erg ondernemend, commercieel en resultaatgericht,
- Je bent onafhankelijk.

WIJ BIEDEN

- Platte hiërarchieën
- Ruimte voor persoonlijke groei en ontwikkeling.
- Korte communicatielijnen, directe, informele en betrokken bedrijfscultuur.
- Eerlijke behandeling en transparante beslissingen als basis voor onze goede werkomgeving
- Thuiskantoor
- Werken in een branche met een veelbelovende toekomst

Maak deel uit van ons bedrijfssucces

Bent je geïnteresseerd? Stuur dan je sollicitatie per e-mail naar:

JOUW CONTACTPERSOON

xavier.butteux@agrolab.fr

Hoofd Verkoop Milieu Frankrijk/Nederland



WHAT YOU GET:

Laboratories that
always offer that
little bit extra