



Agrolab est un groupe leader et innovant de laboratoires d'analyses. Nous proposons une gamme large d'analyses pour les secteurs de l'agriculture, l'environnement et l'agro-alimentaire.

Notre métier est de rendre des résultats fiables dans des conditions optimales de délais et de coûts.

Avec plus de 2 000 collaborateurs répartis dans 26 sites européens, nous nous positionnons parmi les références de notre secteur

Pour renforcer nos équipes, nous recherchons

## Sales Manager France – secteur agro-alimentaire

Poste basé en home-office

### VOS MISSIONS

- Développement d'un portefeuille de clients existants
- Prospection et acquisition de nouveaux clients
- Veille active du marché et des clients pour aider à définir la stratégie
- Préparer le budget annuel

### VOTRE PROFIL

- Etudes supérieures avec spécialisation sciences naturelles, biologie, ...
- Expérience du métier de la vente
- Des résultats de vente, négociation et conclusion de contrats dans un environnement B/B
- Aptitude à bâtir de fortes relations avec la hiérarchie, les collègues et les clients
- Capacité à travailler dans un contexte de forte autonomie et de responsabilité individuelle
- Capacité à générer sa propre motivation
- Grandes capacités d'organisation
- Bon niveau d'anglais

### VOTRE PLUS

- + Intégrer un groupe en développement rapide, constant et sain.
- + Hiérarchie courte
- + Participation à la réussite de l'entreprise et possibilités d'évolutions
- + Relations basées sur la confiance, la responsabilité et la clarté.

**Vous êtes intéressé ? merci de nous contacter par e-mail!**

#### VOTRE PROFIL

[Patrick.gaiani@agrolab.fr](mailto:Patrick.gaiani@agrolab.fr)

**AGROLAB France SARL**  
Parc Valmy - Le Duo  
37B Avenue Françoise Giroud  
21 000 DIJON

