



Più di 2600 tecnici/tecniche di laboratorio chimico specializzati/e, scienziati/e, commerciali e molti/e collaboratori/collaboratrici ausiliari lavorano in tutta Europa presso AGROLAB. Sin dalla fondazione nel 1986 perseguiamo un obiettivo chiaro: analisi indipendenti per alimenti e mangimi sani, un ambiente pulito e un'agricoltura sostenibile. I nostri laboratori sono al servizio della società: affidabili, attenti alla qualità e con un forte spirito di squadra. Affinché AGROLAB continui a essere sinonimo di alta qualità analitica e servizio attento, cerchiamo personale dipendente motivato, responsabile e attento alla precisione

In un contesto di crescita e consolidamento cerchiamo, un/una

Sales Manager Business Ambientale - Area Toscana Emilia Romagna (m/f/d)

Full time | Carrara (MS)

CCNL Terziario, Distribuzione e Servizi

I tuoi compiti includono

- + Sviluppare e gestire le attività di vendita di analisi e campionamenti ambientali nella propria area di competenza geografica
- + Sviluppare attività di business e acquisire nuovi clienti in ambito ambientale
- + Gestione e fidelizzazione portafoglio clienti
- + Analizzare il mercato e monitorare le tendenze di settore
- + Elaborare report periodici e strategie di vendita per migliorare i risultati
- + Partecipare attivamente a fiere, eventi e meeting

Il tuo profilo

- + Esperienza pregressa nel ruolo di Sales Manager o in posizioni simili esclusivamente in aziende del settore ambientale
- + Laurea triennale o magistrale in materie scientifiche, preferibilmente in ambito chimico
- + Ottima conoscenza delle tecniche di vendita e delle dinamiche di mercato
- + Capacità di lavorare per obiettivi e di gestire un portafoglio clienti
- + Eccellenti doti comunicative e relazionali, con una forte orientazione al cliente
- + Disponibilità a frequenti trasferte sul territorio
- + Conoscenza della lingua inglese

Il tuo vantaggio

- + Ambiente di lavoro dinamico e stimolante, con opportunità di crescita professionale
- + Sistema di crescita basato sulla valutazione delle competenze, inserimento all'interno di un "salary scheme" che permette di identificare un piano di sviluppo oggettivo e puntuale
- + Politiche di work-life balance e di supporto alla genitorialità
- + Auto aziendale e strumenti tecnologici

RAL a partire da 35 K + Premio di risultato + Benefit. Lo stipendio effettivo dipende dalle tue qualifiche e dalla tua esperienza precedente.

Il tuo referente

Ufficio HR

E-mail: risorse.umane@agrolab.it – Tel: 0444 349040

AGROLAB Italia S.r.l. | Via Retrone 29/31 | 36077 Altavilla Vicentina (VI)
www.agrolab.com/it

Non vediamo l'ora di conoscerti!

Anche se non tutti i requisiti sono soddisfatti, ma sussiste un interesse per la posizione, si invitano le persone ad inviare comunque la propria candidatura.

*La ricerca rispetta il d.lgs. 198/2006 ed è **aperta a candidati e candidate** di qualsiasi orientamento o espressione di genere, orientamento sessuale, età, etnia e credo religioso.*

*Il presente annuncio e il relativo processo di selezione vengono gestiti nel rispetto della **politica aziendale di parità di genere** reperibile al presente [link](#) sul sito aziendale.*

